

日伊国交 150 周年 日本及びイタリアにおける過去・現在のビジネス法
**150 Years of Friendship and Commerce: Business Law in Italy and Japan
between Past and Present**



Data e luogo: 14 dicembre 2016 - Pavia e Ansaldo Milano – Conference Salonetto

Orario 16:00 – 19:00

The Evolution of Commercial Law in Japan and Italy

Mr. Marco Giorgi (Professor, University of Rome, Tor Vergata)

Q&A on M&A: Issues related to acquisition of privately-owned companies in Italy and Japan

Ms. Akiko Sueoka (Attorney at Law, Mori Hamada & Matsumoto – Tokyo)

Mr. Stefano Bianchi (Attorney at Law, Pavia e Ansaldo – Milan)

Mr. Adriano Villa (Attorney at Law, Pavia e Ansaldo – Tokyo and Milan)

Il Seminario si terrà in lingua inglese

Il Seminario **“150 Years of Friendship and Commerce: Business Law in Italy and Japan between past and present”** già tenutosi a Tokyo il 26 Ottobre 2016 presso l’Istituto Italiano di Cultura, nasce dalla volontà di celebrare i 150 anni del Trattato di Amicizia e Commercio tra Italia e Giappone in chiave giuridica.

L’intervento iniziale del Prof. Marco Giorgi, Università di Roma – Tor Vergata avrà l’intento di approfondire il percorso evolutivo del diritto commerciale giapponese e italiano in senso comparativo.

Successivamente, la sessione “Q&A on M&A” si svolgerà attraverso la formulazione di quesiti del moderatore (Avv. Adriano Villa) nei confronti degli Avv.ti Stefano Bianchi e Akiko Sueoka (Avv.ssa giapponese, Partner di uno dei più importanti studi legali di tutto il Giappone), per mettere in luce similitudini e differenze tra sistema italiano e giapponese nelle operazioni straordinarie di acquisizioni e fusioni. Le domande, di natura estremamente tecnica, si concentrano attorno a delle macro-aree previamente individuate e, nello specifico: A) Pre-contractual documents and structuring (LOIs and/or confidentiality agreements, due diligence, assets and shares purchases); B) Clearances and conditions precedent (employees and labour union, regulatory/administrative/antitrust clearance and notices etc.); C) Share purchase agreements and business purchase agreements (SPAs, representations and warranties by the seller, “closing methods”); D) Shareholders’ agreements and minority protection and E) Disputes in M&A deals (court and arbitration procedures, specialized courts etc.).

L’esito dell’esperimento, non scientifico ma altamente specifico, ha l’intento di mettere in risalto soprattutto le similitudini che accomunano Giappone e Italia nelle operazioni di acquisizioni e fusioni societarie. A ciò sono seguiranno delle brevi considerazioni conclusive dell’Avv. Villa, il quale ha offrirà alcuni spunti riflessivi, frutto della trentennale esperienza nel campo a metà tra i due Paesi.

L’evento proposto dimostra di integrare tutti i requisiti richiesti dall’art. 21 del Regolamento n. 6 del 2014 del CNF poiché non solo altamente specifico e originale nei contenuti, ma le modalità attraverso le quali si svolgerà garantiscono l’impiego dei supporti necessari ai fini di una esplicazione chiara e interessante delle informazioni. Inoltre, la natura interattiva dell’iniziativa è garantita anche attraverso la previsione di una sessione finale di Questions and Answers.